

Hoteleinkäufer | Contracting Manager Touristik (m/w/d)

Reisen Aktuell GmbH | Koblenz am Rhein

Über die Stelle

Seit 2010 stehen wir für unsere Kunden als inhabergeführter Reiseveranstalter für Qualität zu günstigen Preisen. An unserem Firmensitz in Koblenz am Rhein beschäftigen wir rund 300 Kolleginnen und Kollegen. Es erwarten dich abwechslungsreiche und spannende Tätigkeiten an einem modernen Arbeitsplatz, eine familiäre Unternehmensführung mit flachen Hierarchien und Raum für deine Ideen.

Deine Mission:
Als **Hoteleinkäufer | Contracting Manager Touristik (m/w/d)** verantwortest und entwickelst du dein eigenes Hotelportfolio – mit klarem Blick auf Wirtschaftlichkeit, Markt und langfristige Partnerschaften.

Du möchtest Hotels nicht einfach nur verwalten, sondern dein eigenes Portfolio aktiv entwickeln? Bei uns entscheidest du mit, welche Hotels wir ins Programm aufnehmen, verhandelst Konditionen und Verfügbarkeiten und steuerst deine Region anhand von Absatz, Marge und Marktpotenzial.

Deine Aufgaben

- **Dein Portfolio – deine Verantwortung**
  Du steuerst das Hotelportfolio *(ca. 100 Partner)* einer Region *(Süddeutschland / Schweiz / Italien / Österreich)* und verantwortest dessen wirtschaftliche Entwicklung. Du setzt die richtigen Prioritäten und sorgst dafür, dass deine Produkte profitabel und attraktiv aufgestellt sind.
- **Verhandeln & Partnerschaften entwickeln**
  Du führst Preis-, Vertrags- und Konditionsverhandlungen mit unseren Hotelpartnern – telefonisch, digital und persönlich vor Ort. Du entwickelst bestehende Partnerschaften weiter und weißt, wann Fingerspitzengefühl und wann Durchsetzungsvermögen gefragt sind.
- **Neue Hotels gewinnen & Partner akquirieren**
  Du entwickelst deine Region aktiv weiter: Du identifizierst attraktive Hotels und touristische Leistungspartner, gehst gezielt auf potenzielle Partner zu und überzeugst sie von einer Zusammenarbeit mit uns.
- **Mit Zahlen steuern**
  Du nutzt KPIs, Margen und Absatzentwicklungen, um zu erkennen, was funktioniert und wo Handlungsbedarf besteht. Daraus leitest du konkrete Maßnahmen ab und setzt diese konsequent um.
- **Markt und Wettbewerb im Blick behalten**
  Du beobachtest Destinationen, Wettbewerber und Markttrends und nutzt deine Erkenntnisse für Einkaufsentscheidungen und die Weiterentwicklung deiner Region.

Das bringst du mit

- Du hast mehrjährige Erfahrung im Hoteleinkauf oder touristischen Produktmanagement. Alternativ bringst du relevante Erfahrung im Account Management oder Sales innerhalb der Touristik oder Hotellerie mit.
- Du kannst Menschen für dich und deine Ideen gewinnen und trittst gegenüber unterschiedlichen Gesprächspartnern souverän, verbindlich und überzeugend auf.
- Du verhandelst gerne und gut. Du entwickelst tragfähige Partnerschaften, ohne dabei die wirtschaftlichen Interessen aus den Augen zu verlieren.
- Du denkst kaufmännisch und datenorientiert und nutzt Kennzahlen nicht nur zur Analyse, sondern als Grundlage für deine Entscheidungen.
- Du organisierst deinen Verantwortungsbereich selbst, setzt Prioritäten und kommst ins Handeln, wenn du Optimierungsbedarf erkennst.
- Du hast ein gutes Gespür für Hotels, Destinationen und Angebote mit Verkaufspotenzial.

Was dich in deinem Job bei uns erwartet

- **Viel Gestaltungsspielraum**
  Du übernimmst eine eigene Region und kannst dein Portfolio aktiv weiterentwickeln. Deine Ideen und Entscheidungen haben direkten Einfluss auf die wirtschaftliche Entwicklung.
- **Ergebnisse, die du sehen kannst**
  Deine Verhandlungen und Einkaufsentscheidungen wirken sich unmittelbar auf Absatz und Marge aus. So siehst du konkret, welchen Unterschied deine Arbeit macht.
- **Nah an deinen Partnern und am Markt**
  Persönlicher Kontakt gehört dazu: Du triffst Hotelpartner vor Ort, führst Verhandlungen und bist auf Messen und Branchenveranstaltungen unterwegs.
- **Was den Job besonders macht:**
  Du verwaltest kein fertiges Portfolio, sondern entwickelst deine Region unternehmerisch weiter. Deine

Jetzt online bewerben!

Details zum Stellenangebot

Bereich	Einkauf / Produktmanagement
Team	Eigenanreise - Süd
Beschäftigung	Vollzeit
Stellen-ID	RA-ECM-260917
Karrierestufe	Mit Berufserfahrung

Eintrittsdatum und Bewerbungsfrist

Das Eintrittsdatum ist flexibel, eine zeitnahe Besetzung wird allerdings angestrebt. So lange die Stelle auf unserer Karriereseite online ist, suchen wir nach passenden Kandidaten/innen.

Anschrift

Reisen Aktuell GmbH
In den Weniken 1
D - 56070 Koblenz

4,1
kununu

Top 2026 Company
kununu

Verhandlungen, Einkaufsentscheidungen und neuen Partnerschaften wirken sich unmittelbar auf Absatz und Marge aus.

Unsere Benefits

- Topaktuelle IT-Ausstattung für eine moderne und digitale Arbeitsweise
- Deine Zeit, dein Rhythmus: Wir bieten dir einen flexiblen Arbeitsbeginn zwischen 7:00 und 9:30 Uhr und 30 Urlaubstage zur Erholung & zum Auftanken
- Interne und externe Schulungen für deine persönliche Weiterentwicklung
- VWL-Zuschuss ab dem ersten Arbeitstag und überdurchschnittliche Förderung deiner betrieblichen Altersvorsorge
- Mitarbeiter-Restaurant mit frischen Gerichten von Currywurst bis Falafel-Bowl
- All inclusive: Obst, Wasser, Cappuccino und Co.
- Firmeneigenes Fitnessstudio, Yoga und Lauftreff für deine Gesundheit
- Job, Rad, läuft! Mit unserem Jobrad-Leasing fährst du gesund und aktiv zur Arbeit – und in deiner Freizeit einfach weiter
- Mitarbeiter-Rabatt auf unsere Urlaubsreisen für dich und deine Familie
- Corporate Benefits mit Preisnachlässen, z.B. auf Mode, Freizeit, Technik und Mobilfunk
- Firmenfeiern und After-Work-Events für ein Wir-Gefühl über den Arbeitsalltag hinaus
- Neues Firmengebäude mit kostenfreien Parkplätzen und einer guten Verkehrsanbindung