



Commercial Manager (Deals) (m/w/d)

Reisen Aktuell GmbH | Koblenz am Rhein

Über die Stelle

Seit 2010 stehen wir für unsere Kunden als inhabergeführter Reiseveranstalter für Qualität zu günstigen Preisen. An unserem Firmensitz in Koblenz am Rhein beschäftigen wir rund 300 Kolleginnen und Kollegen. Es erwarten dich abwechslungsreiche und spannende Tätigkeiten an einem modernen Arbeitsplatz, eine familiäre Unternehmensführung mit flachen Hierarchien und Raum für deine Ideen.

Als **Commercial Manager (Deals) (m/w/d)** bei Reisen Aktuell GmbH liegt dein Fokus klar auf der **wirtschaftlichen Optimierung bereits eingekaufter Produkte**. Du verantwortest die gezielte Nachverhandlung und Entwicklung von verkaufstarken Spezialkonditionen – immer mit dem Ziel, Margen zu steigern und den Abverkauf zu beschleunigen.

Wichtig: Du bist nicht für den klassischen Neueinkauf von Hotels verantwortlich, sondern holst aus bestehenden Partnerschaften und Produkten das Maximum heraus. Du erkennst Chancen, setzt Deals durch und steuerst aktiv vertriebsgetriebene Maßnahmen mit klarem Blick auf Profitabilität.

Deine Aufgaben

- Gezielte Nachverhandlung von bestehenden Produkten und Partnerschaften mit Fokus auf bessere Einkaufskonditionen, Zusatzleistungen und verkaufsfördernde Maßnahmen
- Identifikation und Umsetzung von kurzfristigen, margenstarken Deals zur Steigerung von Abverkauf und Profitabilität
- Aktive Steuerung und Optimierung von Angeboten anhand klarer KPIs wie Marge und Kampagnenperformance
- Platzierung und Steuerung von Produkten in definierten Werbe- und Vertriebskanälen (Print, Online, Partnervertrieb) mit dem Ziel maximaler Verkaufswirkung
- Bereitstellung und Weiterentwicklung geeigneter Produkte für den Partnervertrieb sowie enge Abstimmung mit internen Vertriebsseinheiten
- Proaktive Analyse bestehender Produkte zur Identifikation von Optimierungspotenzialen sowie konsequente Umsetzung geeigneter Maßnahmen und Nachverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit Einkauf / Produktmanagement, Marketing und Vertrieb – mit klarem Fokus auf Effizienz und messbare Ergebnisse

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Tourismus oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du bringst mehrjährige Berufserfahrung im Einkauf, Vertrieb oder in einer performance-orientierten kommerziellen Rolle (z. B. Yield, Pricing, Revenue oder Deals) bereits mit
- Verhandlungsstärke und Durchsetzungsvermögen zeichnen dich aus, kombiniert mit dem klaren Anspruch, wirtschaftlich das Maximum herauszuholen
- Unternehmerisches Denken und eine hohe Zahlenaffinität zählen zu deinen Stärken - ebenso wie ein ausgeprägtes betriebswirtschaftliches Verständnis mit Fokus auf Margen und Profitabilität
- Eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise verbindest du mit hoher Umsetzungsgeschwindigkeit- dabei bist du pragmatisch, hands-on und lösungsorientiert
- Durch ein souveränes Auftreten und ausgeprägte Kommunikationsstärke überzeugst du im Umgang mit externen Partnern
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie fundierte Excel-Kenntnisse runden dein Profil ab

Unsere Benefits

- Topaktuelle IT-Ausstattung für eine moderne und digitale Arbeitsweise
- Deine Zeit, dein Rhythmus: Wir bieten dir einen flexiblen Arbeitsbeginn zwischen 7:00 und 9:30 Uhr, eine variable Homeoffice Regelung und 30 Urlaubstage zur Erholung & zum Auftanken
- Interne und externe Schulungen für deine persönliche Weiterentwicklung
- VWL-Zuschuss ab dem ersten Arbeitstag und überdurchschnittliche Förderung deiner betrieblichen Altersvorsorge
- Mitarbeiter-Restaurant mit frischen Gerichten von Currywurst bis Falafel-Bowl
- All inclusive: Obst, Wasser, Cappuccino und Co.

Jetzt online bewerben!

Details zum Stellenangebot

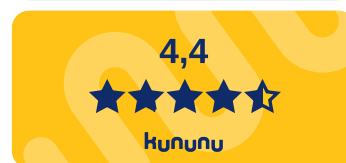
Team	Yield- & Revenue Management
Beschäftigung	Vollzeit
Stellen-ID	RA-COM-260417
Karrierestufe	Mit Berufserfahrung

Eintrittsdatum und Bewerbungsfrist

Das Eintrittsdatum ist flexibel, eine zeitnahe Besetzung wird allerdings angestrebt. So lange die Stelle auf unserer Karriereseite online ist, suchen wir nach passenden Kandidaten/innen.

Anschrift

Reisen Aktuell GmbH
In den Weniken 1
D - 56070 Koblenz



- Firmeneigenes Fitnessstudio, Yoga und Lauftreff für deine Gesundheit
- Job, Rad, läuft! Mit unserem Jobrad-Leasing fährst du klimafreundlich zur Arbeit – und in deiner Freizeit einfach weiter
- Mitarbeiter-Rabatt auf unsere Urlaubsreisen für dich und deine Familie
- Corporate Benefits mit Preisnachlässen, z.B. auf Mode, Freizeit, Technik und Mobilfunk
- Firmenfeiern und After-Work-Events für ein Wir-Gefühl über den Arbeitsalltag hinaus
- Neues Firmengebäude mit kostenfreien Parkplätzen und einer guten Verkehrsanbindung