



## Key Account Manager Partnervertrieb (m/w/d)

Reisen Aktuell GmbH | Koblenz am Rhein

### Über die Stelle

Seit 2010 stehen wir für unsere Kunden als inhabergeführter Reiseveranstalter für Qualität zu günstigen Preisen. An unserem Firmensitz in Koblenz am Rhein beschäftigen wir rund 300 Kolleginnen und Kollegen. Es erwarten dich abwechslungsreiche und spannende Tätigkeiten an einem modernen Arbeitsplatz, eine familiäre Unternehmensführung mit flachen Hierarchien und Raum für deine Ideen.

Als **Key Account Manager Partnervertrieb** (m/w/d) bei Reisen Aktuell GmbH übernimmst du eine zentrale Rolle in der Weiterentwicklung unseres Partnervertriebs – mit einem klaren Fokus auf die Besonderheiten der Touristikbranche. Du steuerst die Vermarktung unserer Reiseprodukte über verschiedene Vertriebskanäle, pflegst enge Kontakte zu unseren touristischen Partnern und erkennst Marktpotenziale, bevor andere sie nutzen. Du denkst sowohl strategisch als auch operativ und hast dabei die Performance deiner touristischen Vertriebspartner stets im Blick.

### Deine Aufgaben

- Persönliche Betreuung und strategische Entwicklung unserer touristischen Vertriebspartner im Partnervertrieb
- Steuerung und Optimierung von Reiseprodukten je Vertriebskanal in enger Abstimmung mit Einkauf und Produktmanagement
- Durchführung von Vermarktungsgesprächen zur aktiven Platzierung unserer Reiseangebote bei unseren Partnern
- Erstellen von Markt- und Wettbewerbsanalysen mit dem Ziel, neue Absatzpotenziale im Reisevertrieb zu erschließen
- Analyse von Buchungsentwicklungen und Ableitung zielgerichteter Maßnahmen zur Steigerung der Performance
- Aktive Mitgestaltung und Optimierung interner Prozesse im Bereich Partnervertrieb
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen sowie externen Partnern
- Erstellung von Reportings, Auswertungen und Präsentationen

### Dein Profil

- Eine abgeschlossene touristische oder kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Bereich Tourismus
- Fundierte Kenntnisse im Reisemarkt und idealerweise Erfahrung im touristischen Partnervertrieb (z.B. Reiseveranstalter, Reisebüroketten)
- Erfahrung im Vertrieb sowie in der aktiven Betreuung und dem strategischen Ausbau von Key Accounts
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein professionelles Auftreten im Umgang mit touristischen Partnern
- Sehr gutes Verständnis für Marketing im Tourismus, sowohl online als auch offline
- Sichere Excel-Kenntnisse und Spaß an zahlenbasierter Analyse und strategischer Planung
- Eigenverantwortliche, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

### Unsere Benefits

- Topaktuelle IT-Ausstattung für eine moderne und digitale Arbeitsweise
- Deine Zeit, dein Rhythmus: Wir bieten dir einen flexiblen Arbeitsbeginn zwischen 7:00 und 9:30 Uhr, eine variable Homeoffice Regelung und 30 Urlaubstage zur Erholung & zum Auftanken
- Interne und externe Schulungen für deine persönliche Weiterentwicklung
- VWL-Zuschuss ab dem ersten Arbeitstag und überdurchschnittliche Förderung deiner betrieblichen Altersvorsorge
- Mitarbeiter-Restaurant mit frischen Gerichten von Currywurst bis Falafel-Bowl
- All inclusive: Obst, Wasser, Cappuccino und Co.
- Firmeneigenes Fitnessstudio, Yoga und Lauftreff für deine Gesundheit

Jetzt online bewerben!

#### Details zum Stellenangebot

|               |                     |
|---------------|---------------------|
| Bereich       | Marketing           |
| Team          | Planung             |
| Beschäftigung | Vollzeit            |
| Stellen-ID    | RA-KAP-250422       |
| Karrierestufe | Mit Berufserfahrung |

#### Eintrittsdatum und Bewerbungsfrist

Das Eintrittsdatum ist flexibel, eine zeitnahe Besetzung wird allerdings angestrebt. So lange die Stelle auf unserer Karriereseite online ist, suchen wir nach passenden Kandidaten/innen.

#### Anschrift

Reisen Aktuell GmbH  
In den Weniken 1  
D - 56070 Koblenz



- Job, Rad, läuft! Mit unserem Jobrad-Leasing fährst du klimafreundlich zur Arbeit – und in deiner Freizeit einfach weiter
- Mitarbeiter-Rabatt auf unsere Urlaubsreisen für dich und deine Familie
- Corporate Benefits mit Preisnachlässen, z.B. auf Mode, Freizeit, Technik und Mobilfunk
- Firmenfeiern und After-Work-Events für ein Wir-Gefühl über den Arbeitsalltag hinaus
- Neues Firmengebäude mit kostenfreien Parkplätzen und einer guten Verkehrsanbindung