



Senior Contracting & Sales Manager (m/w/d)

Reisen Aktuell GmbH | Koblenz am Rhein

Deine Mission

Als **Senior Contracting & Sales Manager (m/w/d)** bist du Treiber unseres Einkaufs und der Akquise im Bereich Eigenanreise – mit Fokus auf nachhaltige **Strategie und Wachstum**. Du verantwortest den Ausbau unseres Hotel- und Leistungspartner-Portfolios, führst Verhandlungen auf Entscheider Ebene und sicherst die wirtschaftliche Steuerung und Profitabilität deines Verantwortungsbereichs.

Mit deinem **Verhandlungsgeschick, unternehmerischen Denken** und deiner **fachlichen Expertise** bringst du unser Portfolio gezielt voran und leistest einen messbaren Beitrag zum Unternehmenserfolg. Darüber hinaus prägst du aktiv die fachliche **Weiterentwicklung des Teams** und setzt neue Impulse im Contracting- und Akquiseprozess.

Deine Aufgaben

✓ Strategischer Ausbau des Partnerportfolios

Du identifizierst, gewinnst und entwickelst gezielt neue Hotel- und Leistungspartner im Bereich Eigenanreise. Dabei liegt dein Fokus auf hochwertigen Kooperationen, die zur Steigerung von Umsatz und Margen beitragen und unser Portfolio langfristig stärken.

✓ Eigenständige Einkaufs- und Vertragsverhandlungen auf Top-Level

Du führst Verhandlungen auf Geschäftsführungsebene, erzielst wirtschaftlich optimale Vertragskonditionen und schließt strategisch wichtige Verträge ab. Dabei verantwortest du die Deckungsbeiträge und Margenziele in deinem Bereich.

✓ Entwicklung und Umsetzung von Einkaufs- und Akquisestrategien

Du entwickelst und implementierst praxisorientierte Strategien zur Portfolioerweiterung und Optimierung. Durch kontinuierliche Marktanalysen und Datensteuerung sicherst du nachhaltiges Wachstum und wirtschaftliche Stabilität deines Verantwortungsbereichs.

✓ Performanceanalyse & wirtschaftliche Steuerung

Du analysierst die wirtschaftliche Performance deiner Partner und Produkte, steuerst aktiv die Margenentwicklung und setzt gezielte Optimierungsmaßnahmen um. Dein Fokus liegt auf der kontinuierlichen Verbesserung von Erträgen und Produktperformance.

✓ Fachliche Führung & Coaching

Du unterstützt die Teamleitung bei der fachlichen Entwicklung von Kollegen, gibst dein Wissen im Bereich Verhandlungsführung weiter und etablierst Best Practices im Contracting- und Akquiseprozess.

✓ Markt- & Wettbewerbsanalyse

Du beobachtest kontinuierlich den Markt und erkennst frühzeitig Trends und Chancen. Auf Basis dieser Erkenntnisse leitest du zielgerichtete Maßnahmen für Einkauf und Akquise ab, um unser Portfolio wettbewerbsfähig zu halten.

✓ Partnerpflege & Repräsentanz vor Ort

Du pflegst aktiv bestehende Schlüsselkundenbeziehungen, führst persönliche Verhandlungen und sorgst für eine langfristige Bindung und Zufriedenheit unserer Partner. Dabei vertrittst du unser Unternehmen auch auf Messen und Branchenevents.

Das bringst du mit

- Mindestens 3-5 Jahre Erfahrung im strategischen **Einkauf oder Vertrieb** (Touristik / Hotellerie / Eigenanreise)
- Nachweisbare Erfolge in der Akquise und im Ausbau strategischer Partnernetzwerke

Jetzt online bewerben!

Details zum Stellenangebot

Bereich	Einkauf Produktmanagement
Team	Eigenanreise
Beschäftigung	Vollzeit
Stellen-ID	RA-PKW-250330
Karrierestufe	Mit Berufserfahrung

Eintrittsdatum und Bewerbungsfrist

Das Eintrittsdatum ist flexibel, eine zeitnahe Besetzung wird allerdings angestrebt. So lange die Stelle auf unserer Karriereseite online ist, suchen wir nach passenden Kandidaten/innen.

Anschrift

Reisen Aktuell GmbH
In den Weniken 1
D - 56070 Koblenz



Top 2025
Company



- Verhandlungssicherheit auf Entscheidungsebene, Abschlussstärke und Durchsetzungsvermögen
- Erfahrung in der wirtschaftlichen Steuerung, Margenoptimierung und Deckungsbeitragsanalyse
- Kompetenz in der fachlichen Führung, als Coach oder Sparringspartner
- Reisebereitschaft zur Partnerpflege und Verhandlung vor Ort

Das bieten wir dir

- Eine verantwortungsvolle Schlüsselposition im strategischen Einkauf und Partneraufbau
- Gestaltungsspielraum für Akquisestrategien und Portfolioentwicklung
- Fachliche Führungskompetenz mit Einfluss auf Team- und Prozessentwicklung
- Flache Hierarchien und passende Arbeitszeitmodelle

Unsere Benefits für dich

- Topaktuelle IT-Ausstattung für eine moderne und digitale Arbeitsweise
- Flexibler Start zwischen 7 und 9 Uhr in deinen Arbeitstag, 30 Tage Urlaub
- Interne und externe Schulungen für deine persönliche Weiterentwicklung
- VWL-Zuschuss ab dem ersten Arbeitstag und überdurchschnittliche Förderung deiner betrieblichen Altersvorsorge
- Mitarbeiter-Restaurant mit frischen Gerichten von Currywurst bis Falafel-Bowl
- All inclusive: Obst, Wasser, Cappuccino und Co.
- Firmeneigenes Fitnessstudio, Yoga und Lauftreff für deine Gesundheit
- Mitarbeiter-Rabatt auf unsere Urlaubsreisen für dich und deine Familie
- Corporate Benefits mit Preisnachlässen, z.B. auf Mode, Freizeit, Technik und Mobilfunk
- Firmenfeiern und After-Work-Events für ein Wir-Gefühl über den Arbeitsalltag hinaus
- Neues Firmengebäude mit kostenfreien Parkplätzen und einer guten Verkehrsanbindung